

XXI edición

Informe Anual Aspime de Oficinas de Farmacia 2020

AVANCE: LA FARMACIA POST COVID19

Elaborado por ASPIME. Asesoría especializada en oficina de farmacia

© 2020 de los textos, ASPIME GROUP S.L. / FUNDACIÓN FARMACÉUTICA ASPIME-FARMAS

Reservados todos los derechos. Se prohíbe la reproducción total o parcial por ningún medio, electrónico o mecánico, incluyendo fotocopias, grabados o cualquier otro sistema, de los artículos aparecidos en este número sin la autorización expresa por escrito del titular del copyright.

ASPIME GROUP S.L. y sus asociados no asumen responsabilidad alguna por cualquier lesión y/o daño sufridos por personas o bienes en cuestiones de responsabilidad de productos, negligencia o cualquier otra, ni por uso o aplicación de métodos, productos, instrucciones o ideas contenidos en el presente material.

ASPIME
GROUP



f in t i
www.aspime.es



SERVICIOS INTEGRALES DE ASESORÍA PARA **FARMACIAS**

*+35 años
al servicio
de la farmacia*

SERVICIOS

- ✓ Fiscal
- ✓ Jurídica
- ✓ Laboral
- ✓ Contable
- ✓ Protección de datos
- ✓ Financiera
- ✓ Gestión
- ✓ Transmisiones

MADRID - BARCELONA - VALÈNCIA - GIRONA - BURGOS
SEVILLA - ZARAGOZA - VITORIA - OURENSE - PALMA DE MALLORCA

Te escuchamos

901 124 125

COMPRA VENTA DE FARMACIAS

¿Busca farmacias en venta o desea realizar el traspaso de su farmacia?

Le ofrecemos asesoramiento jurídico, fiscal y laboral en la compra y venta de farmacias.



¡Confía en la experiencia!

936 920 258- info@farma-iuris.es

100% RESULTADOS



Servicios

FARMA-IURIS S.L. le ofrece todos los servicios necesarios y especializados, desde el ámbito jurídico, fiscal y laboral en la compra, venta o traspaso de farmacias.



Quiénes somos

FARMA-IURIS S.L. es una sociedad, dentro del Grupo Aspime, especializada en el sector de oficinas de farmacia, que ofrece todos los servicios necesarios para la compra, venta o traspaso de una oficina de farmacia para todo el territorio nacional.

Plataforma de formación online



**SÉ INQUIET@,
¡NO PARES DE APRENDER!**

**ACTUALIZA
TUS
CONOCIMIENTOS**

1

Fórmate tú y tu equipo de **forma fácil, a tu ritmo**. Anticípate a las tendencias y cambios del entorno.

**CONTENIDOS
ÚTILES
PARA TU
FARMACIA**

2

Webinars, cursos y píldoras formativas relacionadas con temas de **gestión, marketing digital, compras, fiscalidad** y otros temas de interés para mejorar tu gestión.

**CON EL
SOPORTE DE
ENTIDADES Y
EMPRESAS**

3

Con la colaboración de **Colegios y Asociaciones profesionales, Laboratorios, Distribuidores** y empresas de servicios a farmacias.

SUMARIO

| | |
|--|-------------|
| Presentación | P.05 |
| Agradecimientos | P.06 |
| Prólogo Javier Vaquer | P.08 |
| Introducción Javier Casas | P.10 |
| Capítulo 1 | |
| Principales cifras de la farmacia Española según volumen de ventas | P.12 |
| Capítulo 2 | |
| Comparativas de parámetros fiscales según volumen de ventas | P.18 |
| Capítulo 3 | |
| La farmacia según tipos de venta | P.20 |
| Capítulo 4 | |
| Análisis y comparativa entre tipología de farmacias | P.30 |
| Capítulo 5 | |
| Radiografía de la farmacia "tipo" española y sus comparativas provinciales | P.34 |
| Capítulo 6 | |
| La farmacia rural española y la línea roja de la rentabilidad | P.38 |
| Capítulo 7 | |
| Evolución situación laboral. Principales índices | P.42 |
| Capítulo 8 | |
| Situación laboral de la oficina de farmacia por comunidades autonomas | P.52 |

AVANCE: LA FARMACIA POST COVID19

| | |
|---|-------------|
| Capítulo 9 | |
| ¿Cómo ha afectado el COVID'19 a la farmacia? | P.55 |
| Capítulo 10 | |
| Nuevas oportunidades para la farmacia | P.60 |
| Capítulo 11 | |
| Entorno y expectativas de la farmacia después del COVID'19 | P.62 |
| Capítulo 12 | |
| Omnichannel, e-commerce y la farmacia | P.64 |
| Capítulo 13 | |
| Optimizar la contratación de personal en tiempos del COVID'19 | P.68 |
| Capítulo 14 | |
| Novedades protección de datos | P.72 |