



 Club de la Farmacia



Barcelona, 3 Mayo 2.011.

Colegio De Farmacéuticos de Barcelona.



INFORME ANUAL DE OFICINAS DE FARMACIAS 2011 XII Edición

Ponentes :

Sr. Juan Antonio Sánchez – Socio ASPIME

Sr. Xavier Besalduch – Socio ASPIME

ASPIME, S.L.

Asesoría especializada en Oficinas de Farmacia

www.aspime.es

aspime@aspime.es



El acto fue presentado por Albert Pantaleoni –Gerente del Club de la Farmacia Almirall-.

Las principales conclusiones fueron expuestas por Juan Antonio Sanchez y Xavier Besalduch – Socios de ASPIME-

INDICE DE CONTENIDOS INFORME 2011

PROLOGO Y AGRADECIMIENTOS

CAPITULO 0 . INTRODUCCIÓN Y METODOLOGÍA

CAPITULO 1. LAS CIFRAS ECONÓMICAS DE LA OFICINA DE FARMACIA ESPAÑOLA. ÚLTIMOS DATOS FISCALES DISPONIBLES

CAPITULO 2. EL RESULTADO ECONOMICO-FISCAL DE LA OFICINA DE FARMACIA

CAPITULO 3. ANÁLISIS SOCIOLÓGICO DE LA OFICINA DE FARMACIA

CAPITULO 4. ANALISIS DE LAS COPROPIEDADES (SOCIEDADES CIVILES Y COMUNIDADES DE BIENES)

CAPITULO 5. LA FARMACIA SEGÚN TIPOS DE VENTA .EVOLUCION 1.998-2.009

CAPITULO 6. ANÁLISIS Y COMPARATIVAS ENTRE TIPOLOGIAS DE FARMACIAS

CAPITULO 7. LOS NUMEROS DE LA FARMACIA “TIPO” ESPAÑOLA

CAPITULO 8. SITUACIÓN LABORAL DE LA OFICINA DE FARMACIA

CAPITULO 9. LA AGENCIA TRIBUTARIA Y LA OFICINA DE FARMACIA.

CAPITULO 10. COMPARATIVA REGIONAL DE LOS PARÁMETROS DE LA OFICINA DE FARMACIA.

CAPITULO 11. PLANIFICACION FINANCIERA

CAPITULO 12 .RATIOS DE LA OFICINA DE FARMACIA : EXISTENCIAS Y VENTAS

CAPITULO 13. LA OFICINA ESPAÑOLA EN EL MARCO DE LAS PYMES ESPAÑOLAS .

FICHA TECNICA

UNIVERSO : 21.200 oficinas de farmacia de España

MUESTRA : 784 oficinas de farmacia (3,7%)

***AMBITO : Comunidades Autónomas de Catalunya, Valencia, Madrid, ,
Murcia, Castilla-León, Castilla-La Mancha y Andalucía.***

SELECCIÓN : Global

BASE: Declaraciones IRPF 2.009

***FECHA DEL TRABAJO : del 21 de junio de 2.010 al 18 de febrero de
2.011***

REALIZACION : ASPIME, S.L.

CIFRAS ECONOMICAS DE LA OFICINA DE FARMACIA ESPAÑOLA

• **Las farmacias mas pequeñas (facturación hasta 300.000 €/año) :** El esfuerzo realizado por estas farmacias apenas mejora su margen neto antes de impuestos, que no “levanta cabeza” no llegando al 9% (8,88% en 2.009; 8,58% en 2.008;8,64% en 2.007). Estas farmacias continúan ya desde 2008 reduciendo drásticamente sus decisiones de contratación, volviendo a disminuir mas aun su coste de personal sobre ventas hasta el 4,20% (7,23% en 2.008 y 10,08% en 2.007). Continua la paralización de acciones de inversión en este intervalo, volviendo a caer su tasa hasta un 2,17% (4,29% en 2.008)de la facturación anual. Sigue cumpliéndose en los datos fiscales 2009, la eliminación del “efecto cero” debido al rdl 5/2000 (915 €/año).En definitiva, estas farmacias intentan mejorar sus resultados mediante reducción de partidas de personal e inversión, incluso “comprando lo que venden”, pero solo consiguen mantener los resultados del año anterior. Difícil subsistencia para una farmacia en este intervalo.

• **Las farmacias que facturan entre 300.000 y 600.000 €/año :** La evolución del margen neto en estas farmacias sigue lamentablemente “su cuesta abajo”, con un descenso que sitúa esta tasa en el 7,37% en 2.009 (7,55% en 2008 ; 8,21% en 2.007). Cambio de tendencia importante el que se produce en estas farmacias en lo que a empleo se refiere. Por primera vez en los últimos años, decrece su coste de personal sobre ventas hasta el 8,90% en 2009 (9,61% en 2008).Se consolida la rotura de la tendencia alcista en las inversiones, repitiendo prácticamente el datos del pasado año situándose esta cifra hasta un 4,34% sobre las ventas (4,33% en 2008).En lo que a rdl y absorbentes se refiere, lo aportado vuelve a incrementarse respecto a los últimos dos años, presionando mas su posible recuperación económica.

CIFRAS ECONOMICAS DE LA OFICINA DE FARMACIA ESPAÑOLA

Las farmacias que facturan entre 600.000 y 900.000 €/año : Después de la fuerte caída de más de un punto y medio porcentual en el beneficio antes de impuestos de este grupo de farmacias en los últimos dos años, 2009 vuelve a castigar su margen neto antes de impuestos (7,73% de lo facturado) . Estas farmacias comienzan a tener que “apretarse el cinturón” y continúan sin incrementar sus gastos de personal sobre facturación en 2009 9,80% (9,81% en 2008). Tengamos en cuenta que hasta 2007 estas farmacias siempre superaban el 10% de margen neto sobre lo facturado. Importante es resaltar que la inversión se incrementa mínimamente en este intervalo, casi alcanzando el 4% (libertad de amortización entre las causas). No ayuda mucho a la recuperación económica de estas farmacias que sigue incrementándose el importe descontado a causa del rdl 5/2000 en 2009.

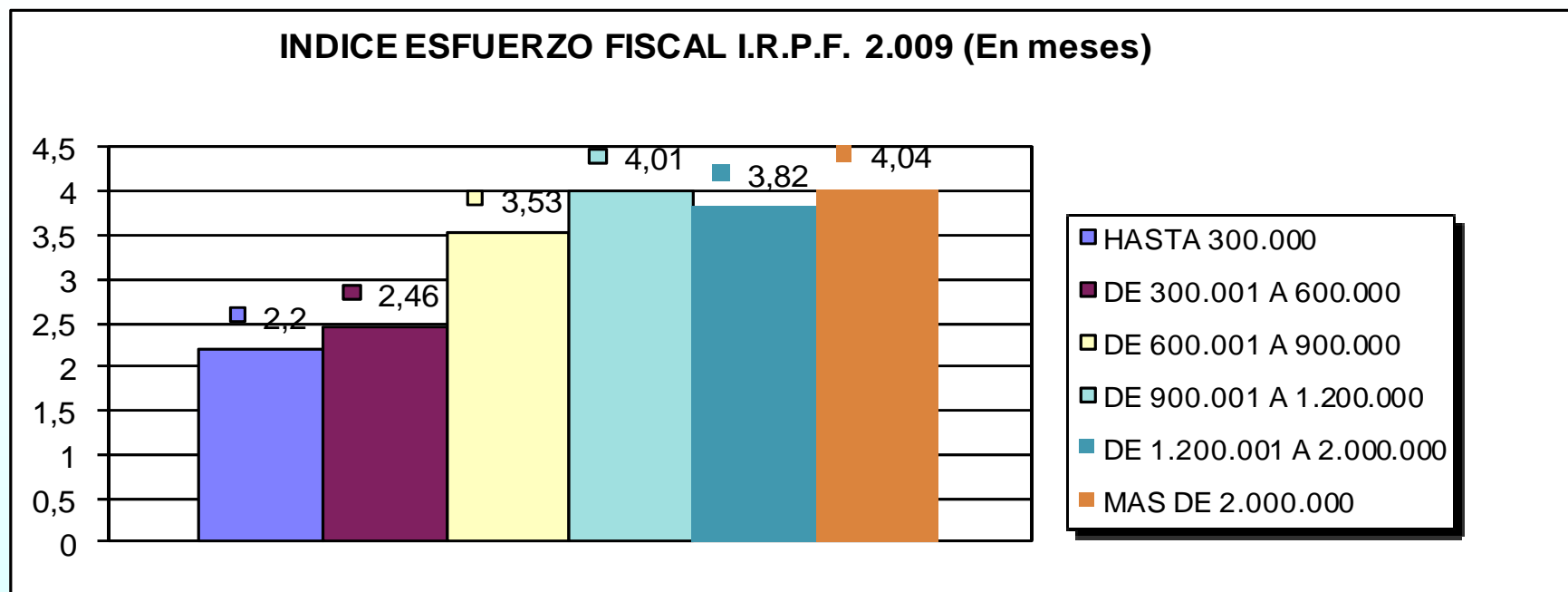
• **Las farmacias que facturan entre 900.000 y 1.200.000 €/año** : Las “mejores farmacias” de la muestra en ediciones anteriores de nuestro informe truncan sus resultados. Bajan exponencialmente su margen neto antes de impuestos en 2009 hasta el 7,65% de lo facturado (10,69% en 2.008 y 11,08% en 2.007). Los costes de personal de este intervalo siguen repuntando considerablemente con casi un punto porcentual más, manteniendo la tendencia desde 2.004 y alcanzando la cota máxima de la muestra en este año 2009 (11,33% sobre lo facturado en 2.009). La inversión en estas farmacias mantiene su estabilización con un pequeño incremento hasta el 3,83% en 2009 (3,54% en 2008; 3,46% en 2007). La practica totalidad de estas farmacias se enfrentan al marginal del IRPF. El valor medio de rdl 5/2000 continua bajando en 2009, intentando colaborar en el cambio de tendencia de resultados. Las mejores “farmacias” también son las que más sufren en 2.009.

CIFRAS ECONOMICAS DE LA OFICINA DE FARMACIA ESPAÑOLA

Las farmacias que facturan entre 1.200.000 y 2.000.000 €/año : El margen neto de estas farmacias antes de impuestos es el peor en nuestra muestra (7,70 % en 2009). Los costes de personal mantienen su crecimiento y alcanzan el 10,60%. El índice que proporciona las amortizaciones sobre la facturación anual se enmarca en un 3,06% en este intervalo. Ha de valorarse mas concienzudamente la rentabilidad de grandes inversiones en estas farmacias. Siguen “sufriendo” estas farmacias el efecto exponencial y devastador a nivel económico del rdl 5/2000, alcanzando prácticamente los 64.000 €/año. Este intervalo de farmacias, pese a su imagen de “mediana-gran farmacia” mantienen problemas estructurales y frecuentes tensiones de tesorería, dificultando el “dia a dia” en su gestión económica

Las farmacias que facturan mas de 2.000.000 €/año : El margen neto de estas farmacias antes de impuestos sigue estando entre los peores de nuestro informe (7,81% en 2009). Los costes de personal mantienen su crecimiento desde 2.003, alcanzando casi la cota máxima de la muestra de este año, situándose en un 11,16% sobre lo vendido. Inversiones importantes siguen siendo realizadas en estas farmacias, que sin mejorar, al menos mantienen cifras de años anteriores (2,82% en 2.009). Año record para estas farmacias en lo que al efecto exponencial y devastador a nivel económico del rdl 5/2000 se refiere, superando el valor medio de 109.000 €/año. Muy difícil remontar resultados resulta en estas farmacias, con estructuras de personal y financieras de mediana empresa.

EL RESULTADO ECONOMICO FISCAL DE LA OFICINA DE FARMACIA

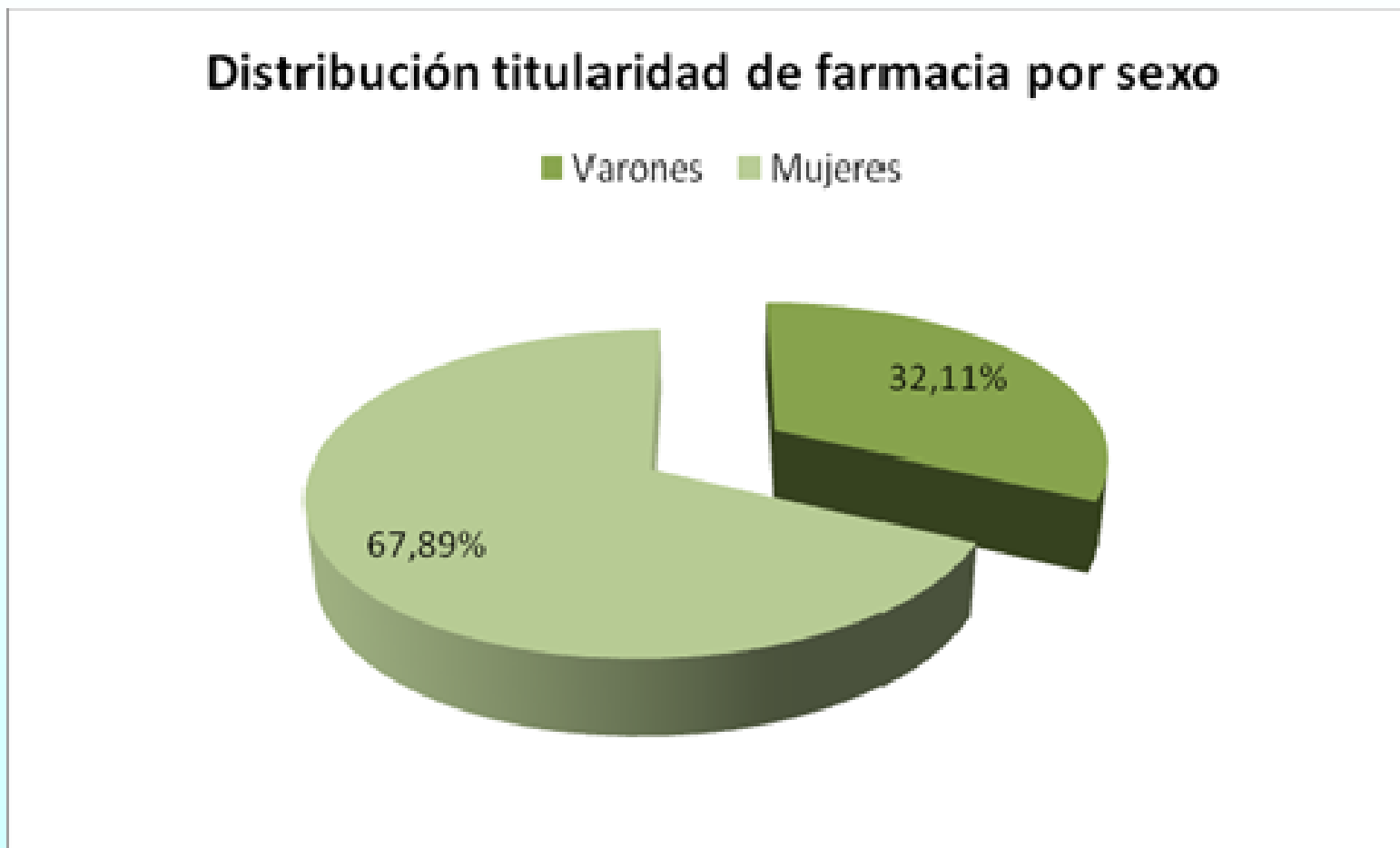


TIPOS MEDIOS DE GRAVAMEN 2.009 SEGÚN FACTURACION : 18,34 % (Hasta 300.000 €.) ; 20,49% (300.000-600.000 €) ; 25,64% (600.000-900.000 €) ; 29,46% (900.000-1.200.000 €) ; 31,81% (1.200.000-2.000.000€); 33,68% (+ de 2.000.000 €)

INDICE DE ESFUERZO FISCAL Y TASA DE ANTICIPACION FISCAL (VIA PAGOS FRACCIONADOS IRPF FRENTE A CUOTA INTEGRAL) : ENTRE EL 18,49 - 44,89%.

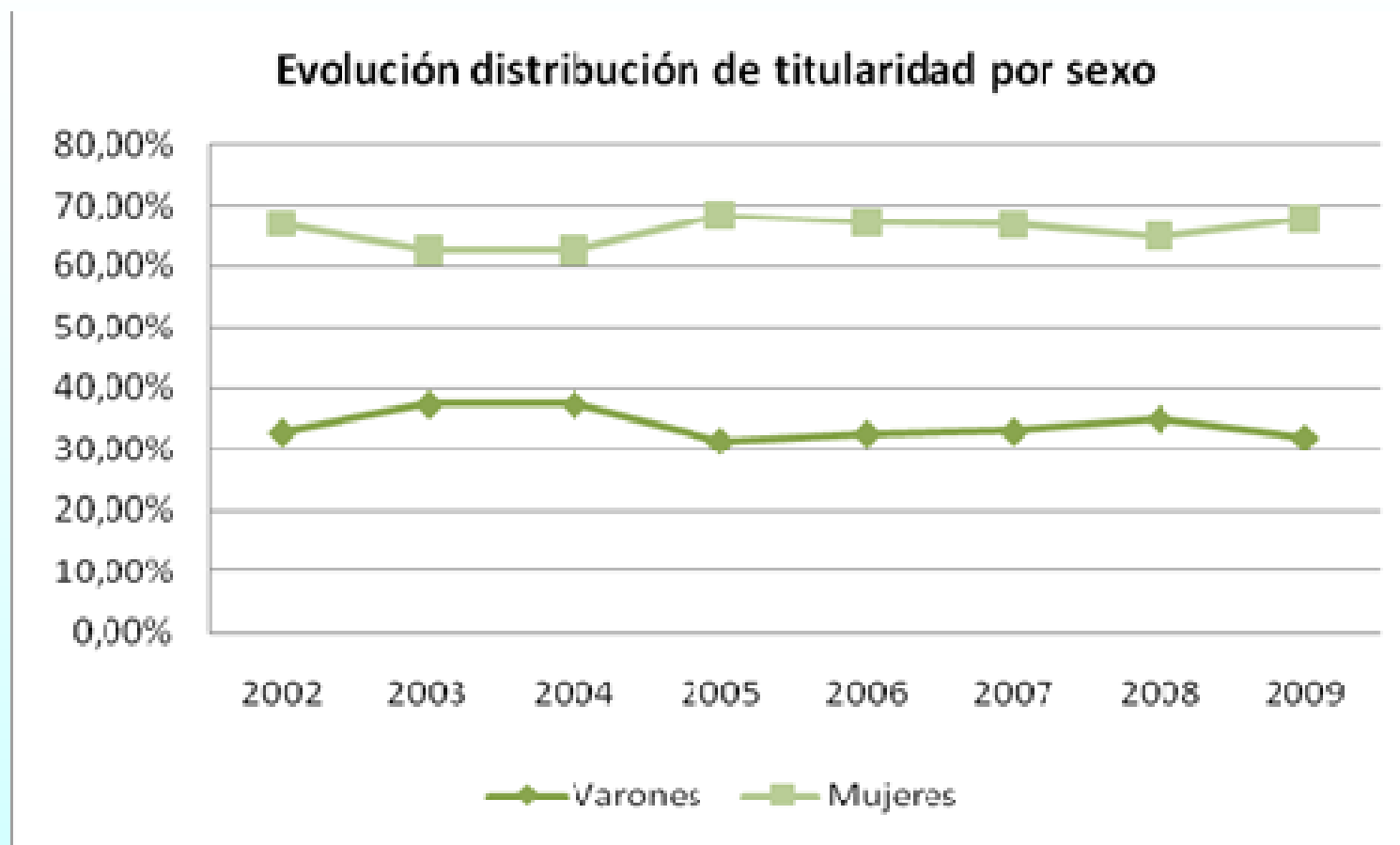
”CONTRIBUYENTE DE CALIDAD Y CANTIDAD”

ANALISIS SOCIOLOGICO DE LA OFICINA DE FARMACIA



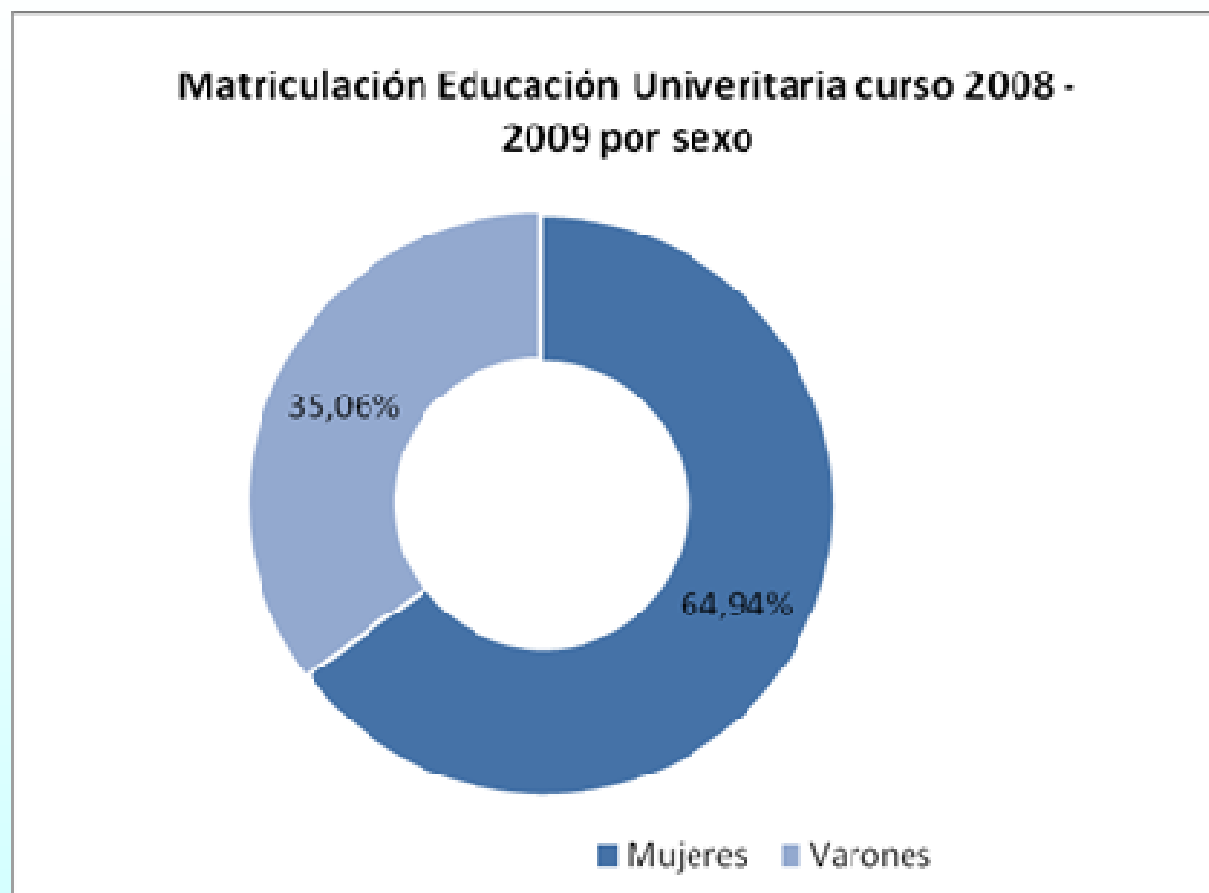
- El % de titularidad femenina se incrementa en un 2'89 respecto del año anterior.

ANALISIS SOCIOLOGICO DE LA OFICINA DE FARMACIA



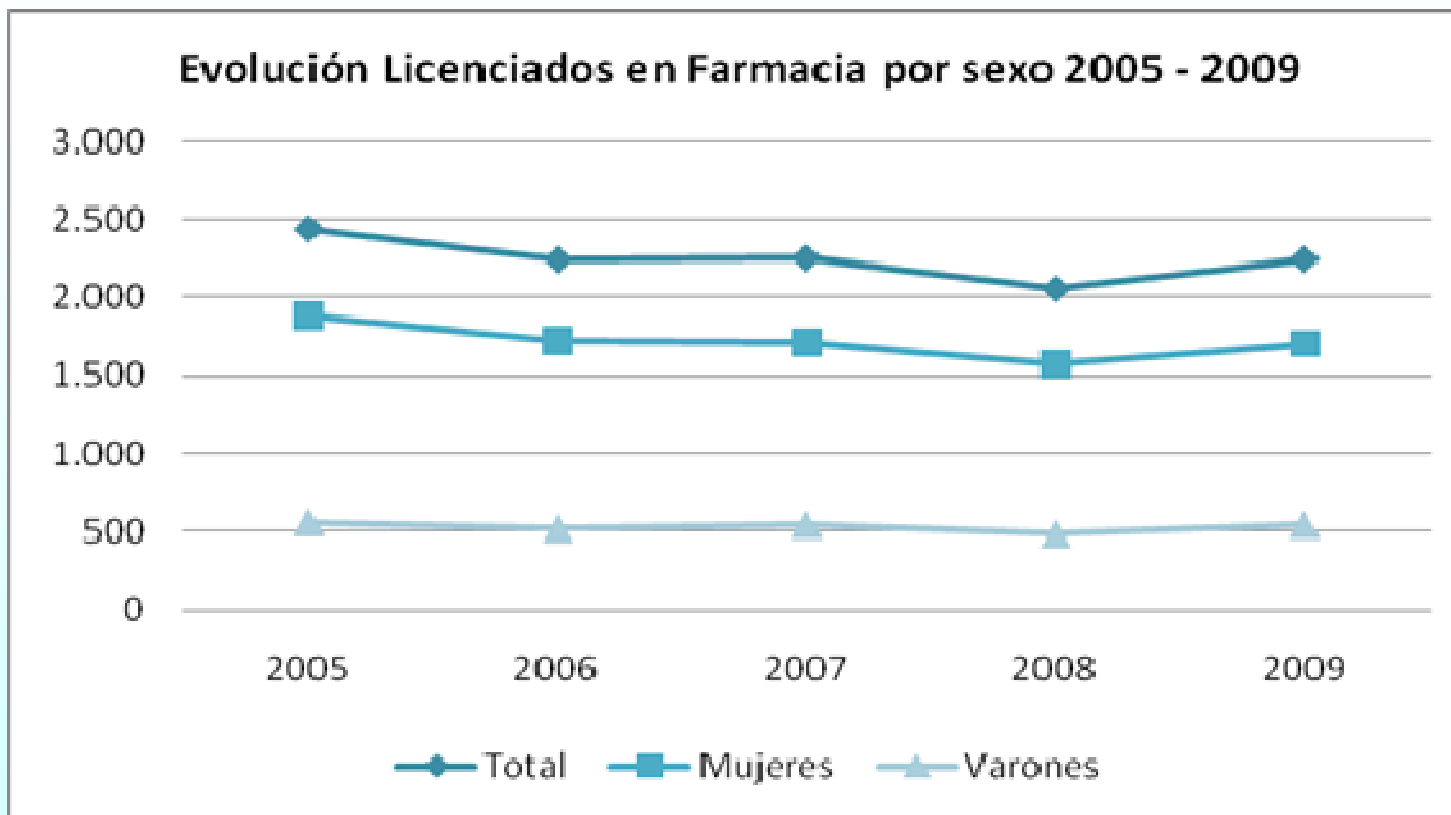
- La mujer mantiene un % superior al 60% de la titularidad de la farmacia en estos últimos 8 años .

ANALISIS SOCIOLOGICO DE LA OFICINA DE FARMACIA



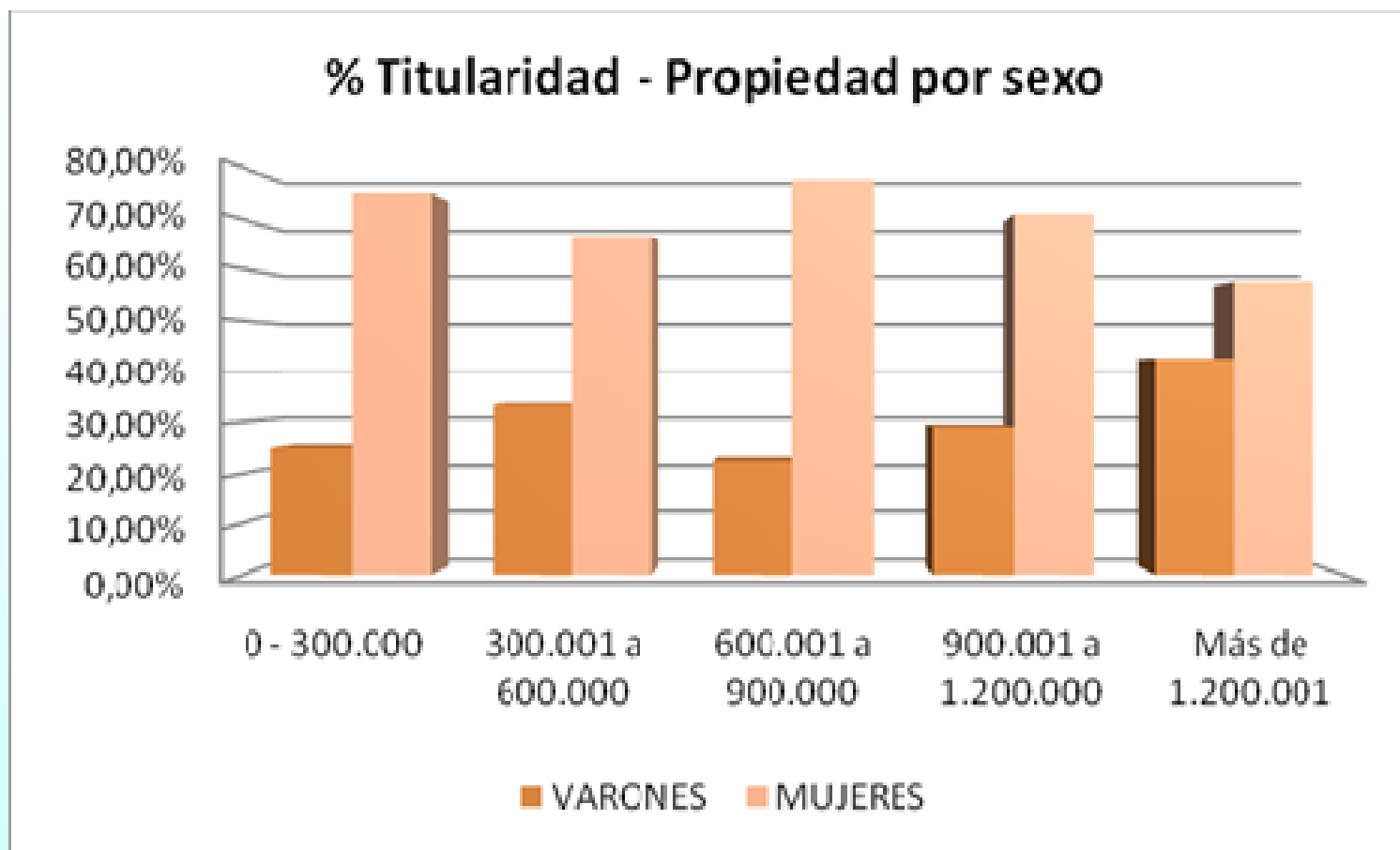
- La matriculación femenina cae en más de un 7% respecto del curso 2007-2008.

ANALISIS SOCIOLOGICO DE LA OFICINA DE FARMACIA



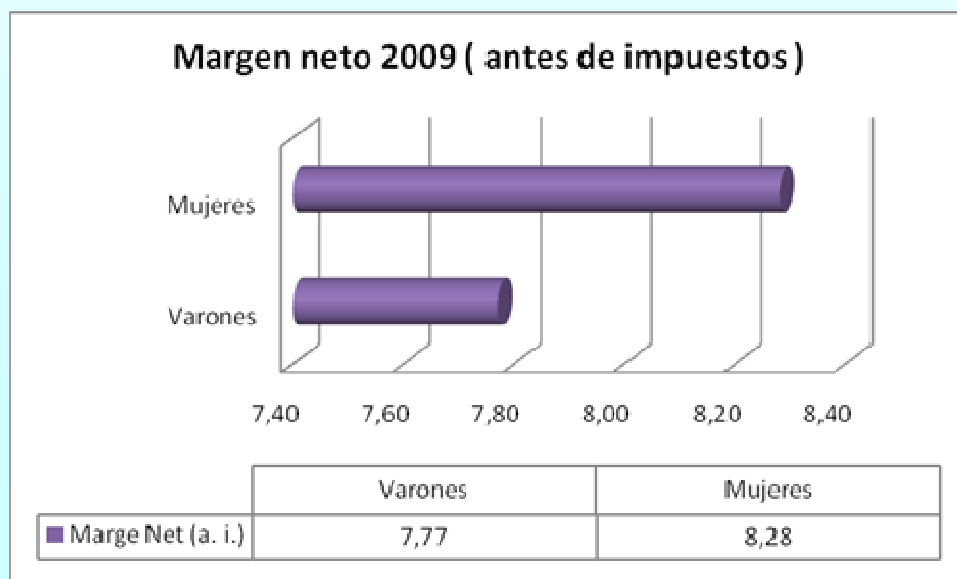
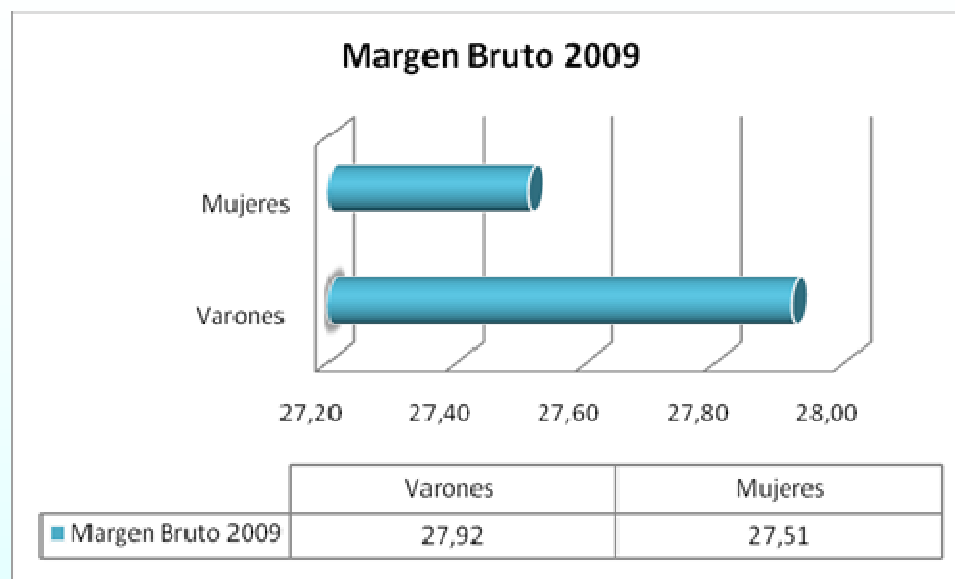
- El repunte alcista del 2009 sitúa de nuevo el nº de licenciados a valores del 2006-2007.

ANALISIS SOCIOLOGICO DE LA OFICINA DE FARMACIA



- La mujer sitúa su mayor % de titularidad en el tramo de facturación entre 600-900 mil euros. El varón en el tramo más alto, más de 1.200.000 euros de facturación.

ANALISIS SOCIOLOGICO DE LA OFICINA DE FARMACIA



ANALISIS SOCIOLOGICO DE LA OFICINA DE FARMACIA

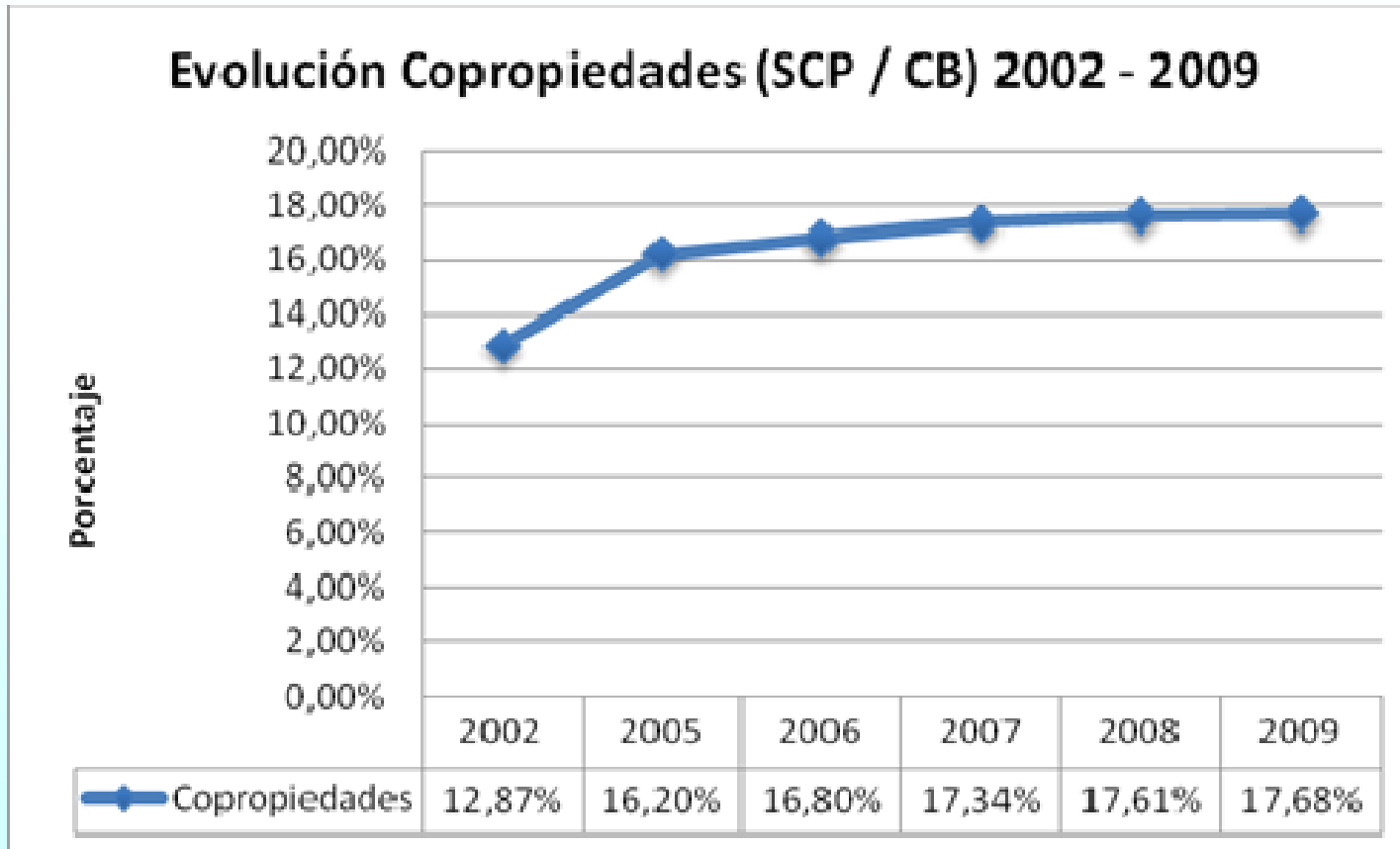


- Más del 70% de los titulares de oficinas de farmacia están casados.

COPROPIEDADES Y AHORRO FISCAL

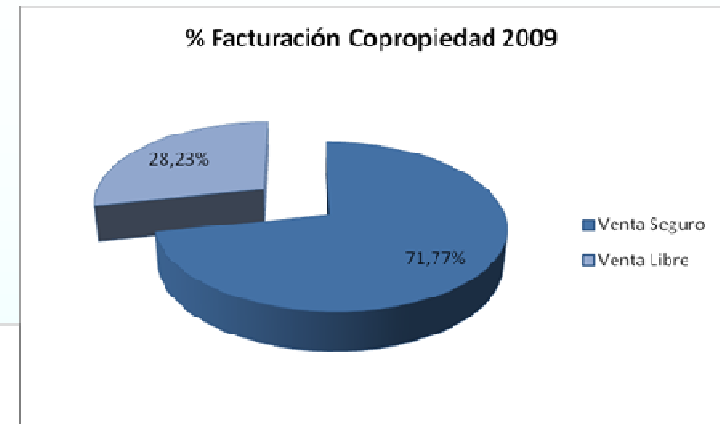
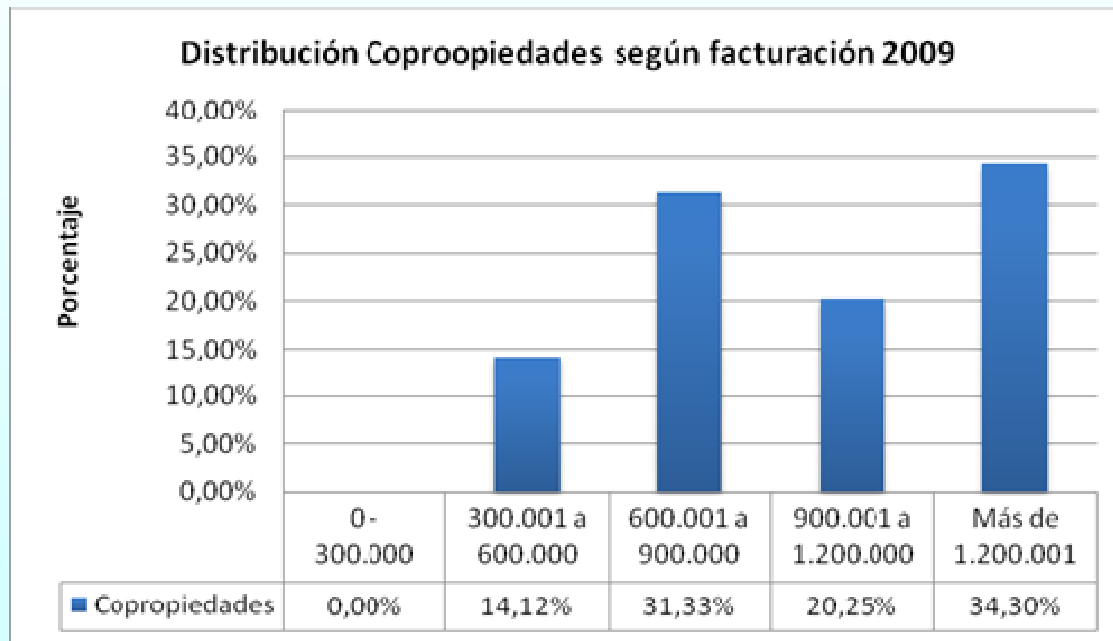
1. EN EL 2009 REPRESENTAN EL 17'69% DE LAS OFICINAS DE FARMACIA.
2. EL MAYOR % DE COPROPIEDADES (34'30%) ESTAN EN EL MAYOR TRAMO DE FACTURACION (MAS DE 1.200.000 €).
3. LA COPROPIEDAD EN EL TRAMO DE FACTURACION MAS BAJO (0-300.000 €) SIGUE SIENDO NULO.

COPROPIEDADES Y AHORRO FISCAL



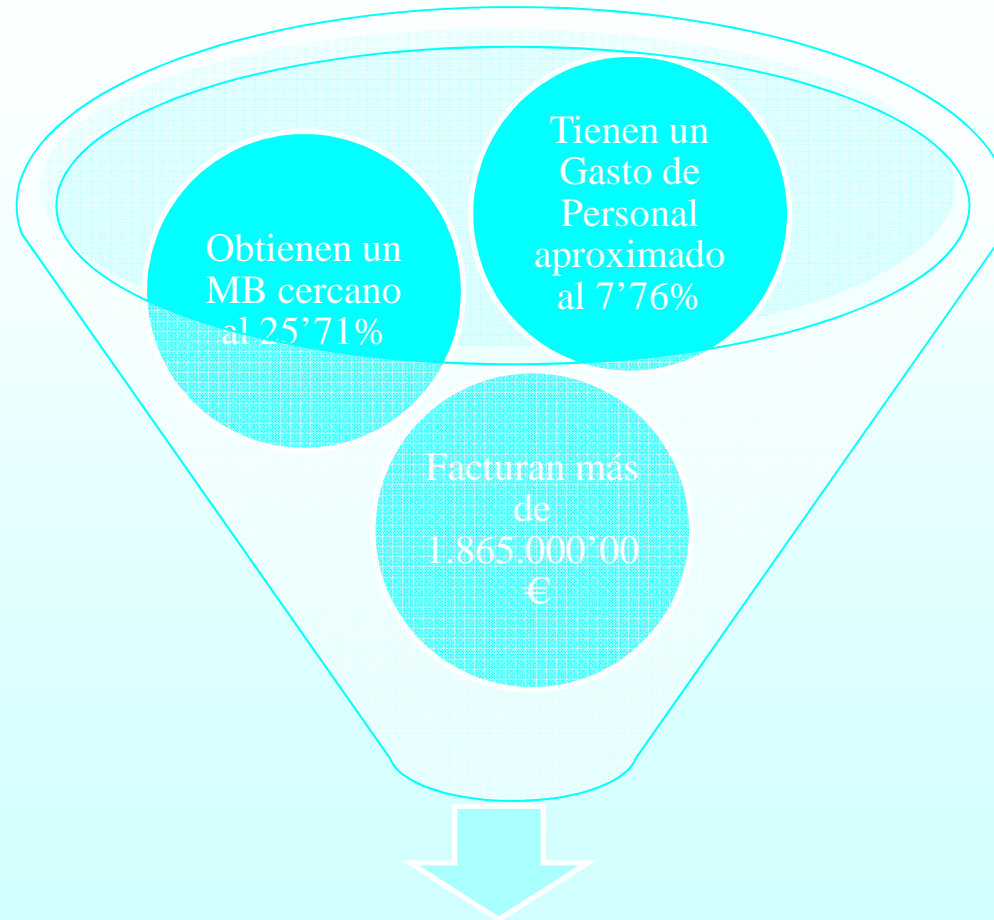
- Desde el 2007 se mantiene por encima del 17%.

COPROPIEDADES Y AHORRO FISCAL



- La facturación media de las copropiedades está entorno del 70% de venta de seguro y 30% de venta libre.

COPROPIEDADES Y AHORRO FISCAL



El 34'30% de las copropiedades

ANALISIS COMPARADO DEL MARGEN BRUTO FARMACIA TURISTICA, MEDIA O POPULOSA

Turística

40% o
más de
Venta
Libre

Populosa

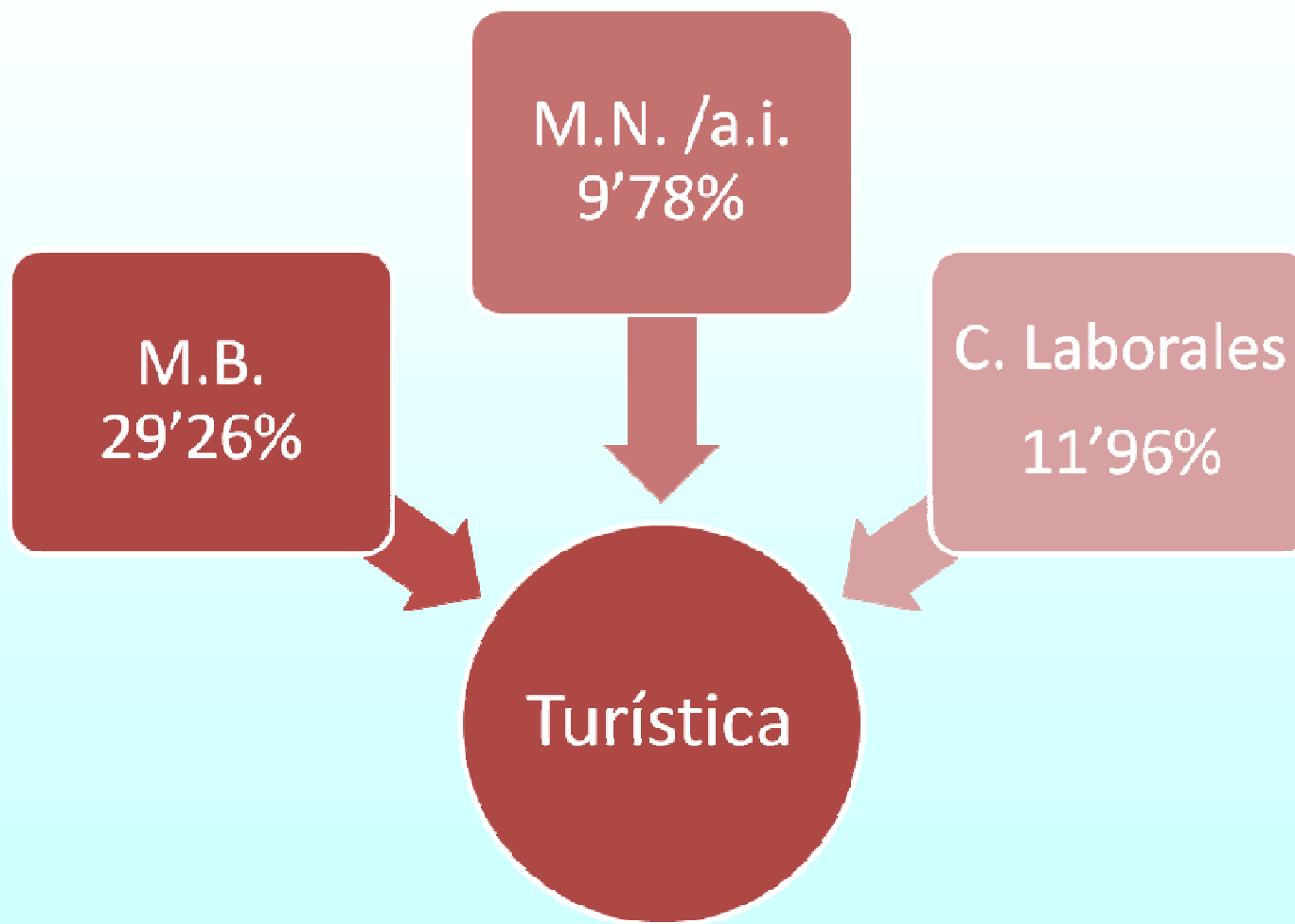
80% o
más de
Venta
SOE

Media

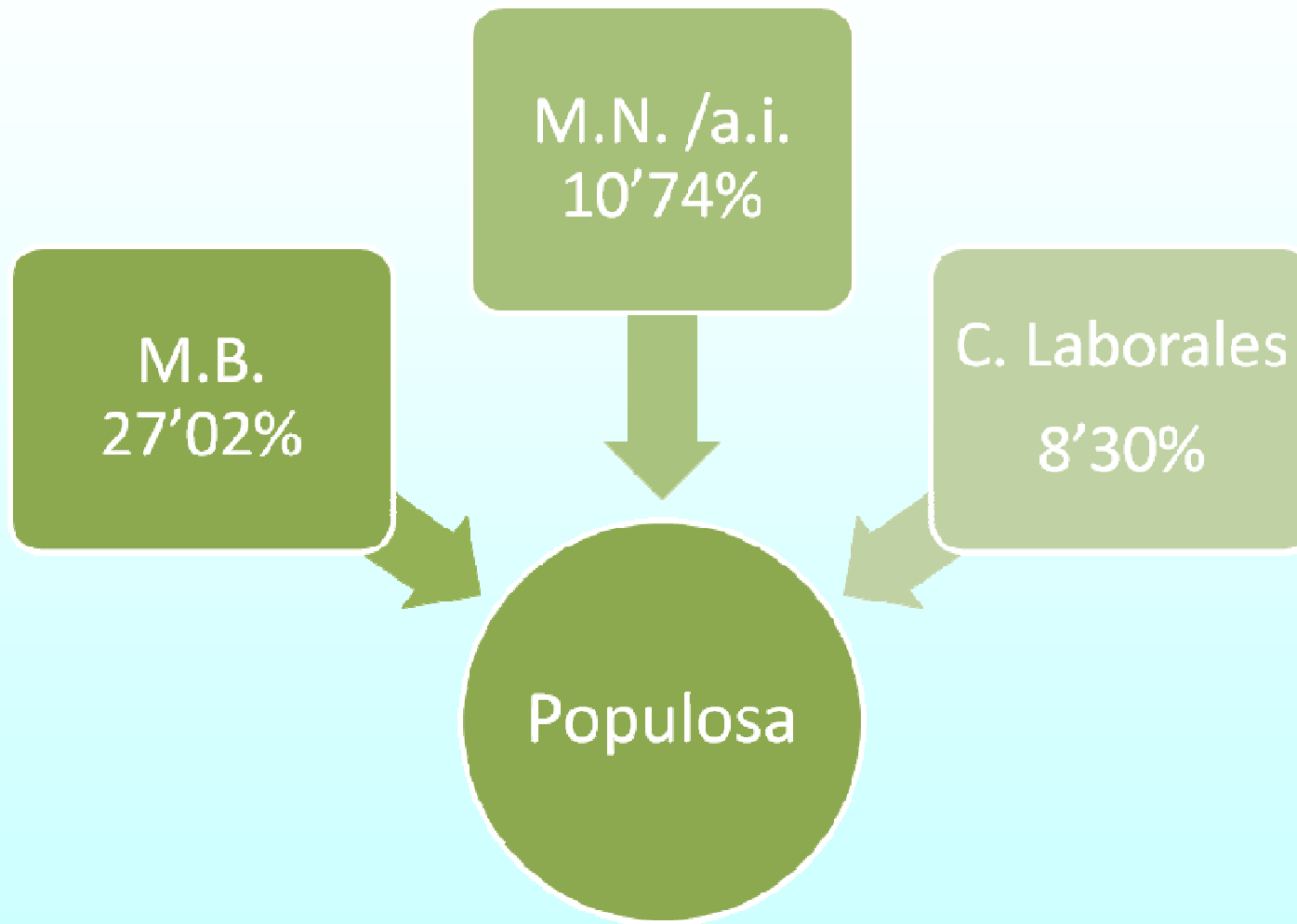
Entre
20-40%
de
Venta
Libre

* Los tres tipos de farmacias han destinado más del 3% de su facturación en Inversiones.

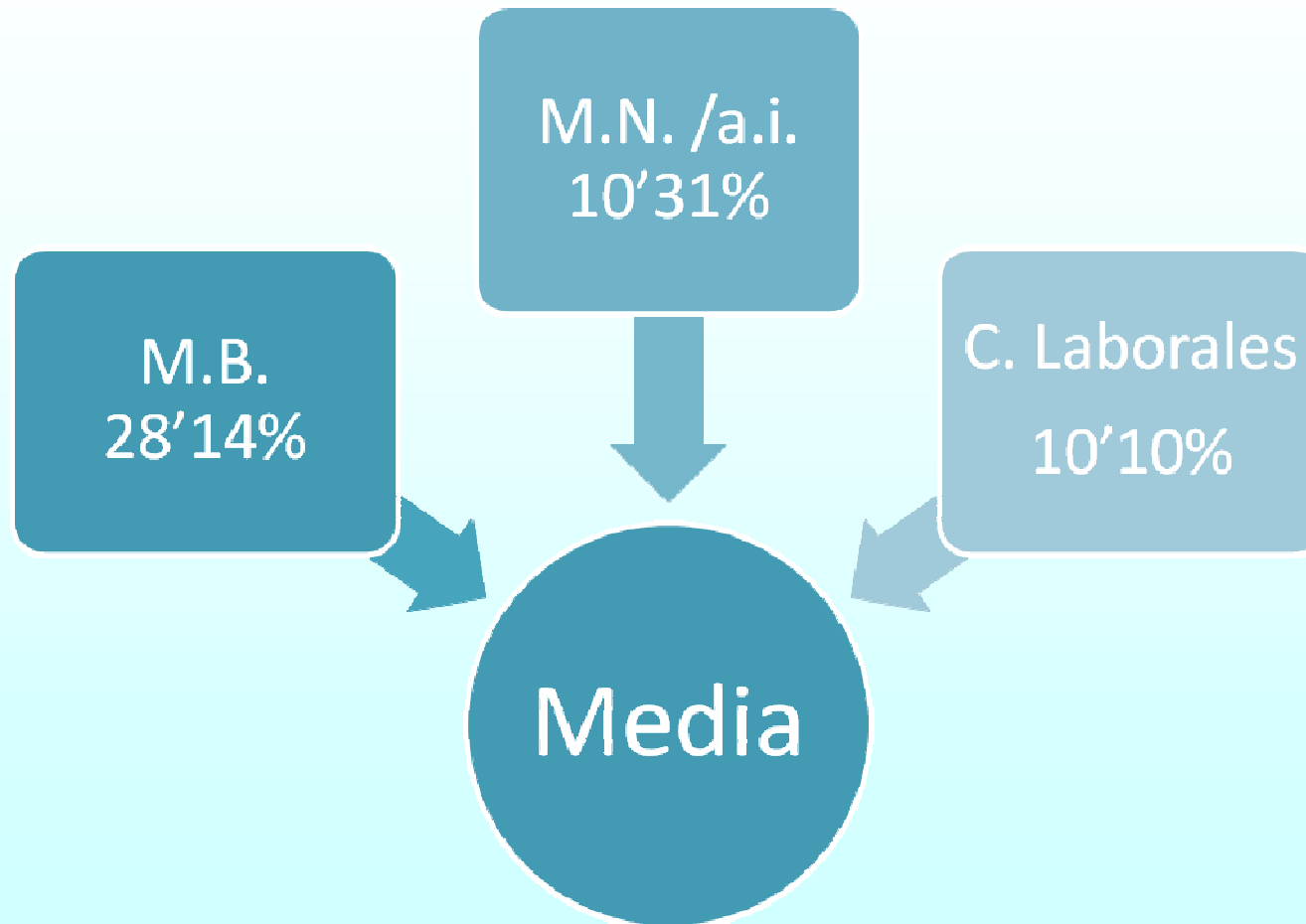
ANALISIS COMPARADO DE LAS INVERSIONES FARMACIA TURISTICA, MEDIA O POPULOSA



ANALISIS COMPARADO COSTES DE PERSONAL FARMACIA TURISTICA, MEDIA O POPULOSA



ANALISIS COMPARADO DE LAS INVERSIONES FARMACIA TURISTICA, MEDIA O POPULOSA

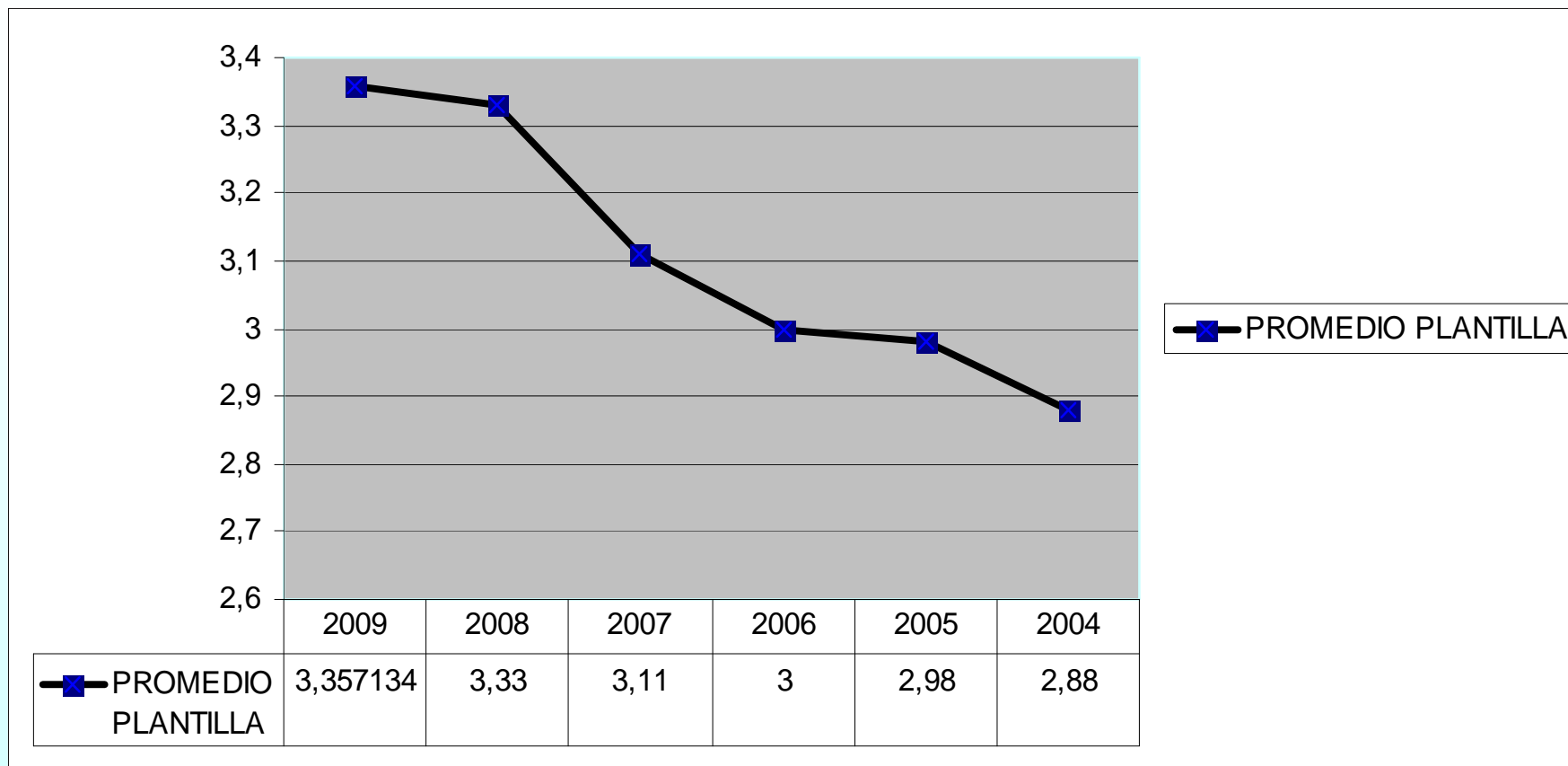


LOS NUMEROS DE LA “FARMACIA TIPO”

- ✓ Facturación Bruta de 500.000'00 euros/año.
- ✓ Estructura de las ventas en un 73'8% de SOE y un 26'2% de ventas Libres.
- ✓ Margen Bruto del 27'93%
- ✓ Margen Neto antes de IRPF del 10'81%
- ✓ Margen Neto después de IRPF del 7'44%
- ✓ Costes laborales del 10'13%
- ✓ Inversión del 3'08%

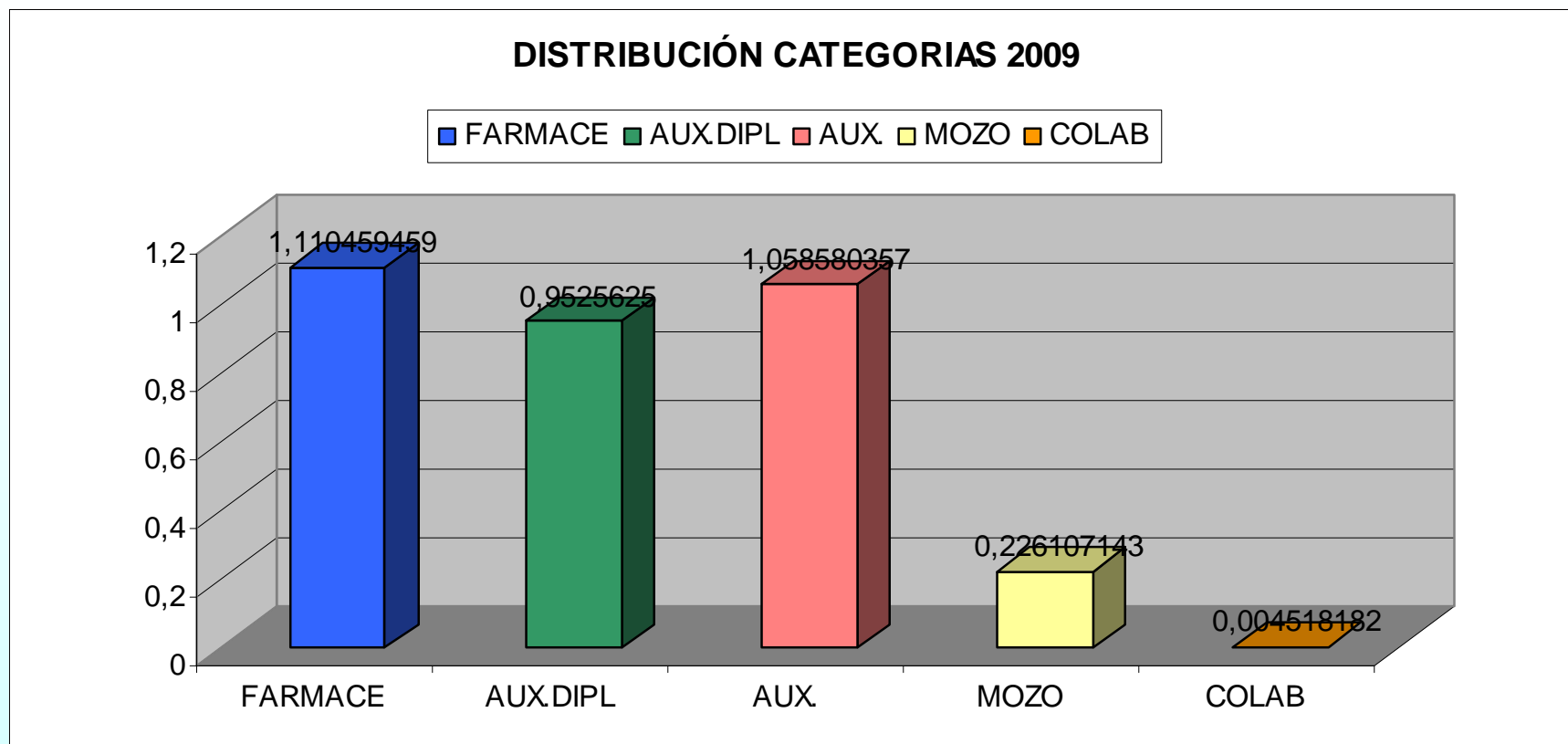
Últimos datos fiscales disponibles: IRPF 2009

SITUACION LABORAL DE LA OFICINA DE FARMACIA



La farmacia española mantiene y acrecienta su promedio plantilla hasta 3,35 empleados

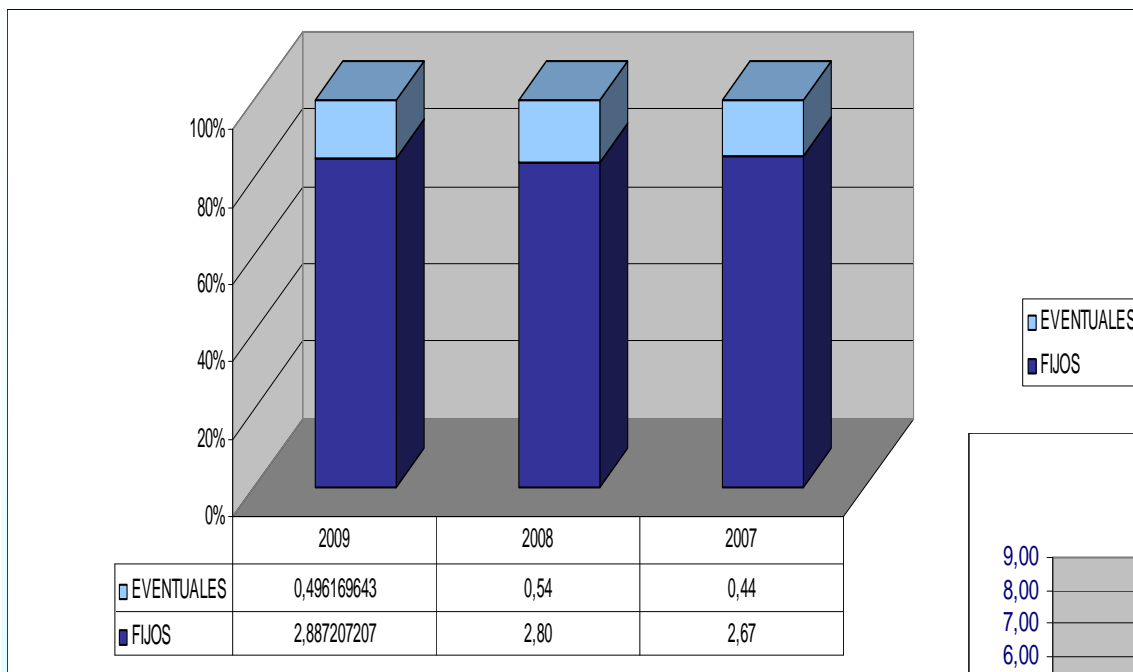
SITUACION LABORAL DE LA OFICINA DE FARMACIA



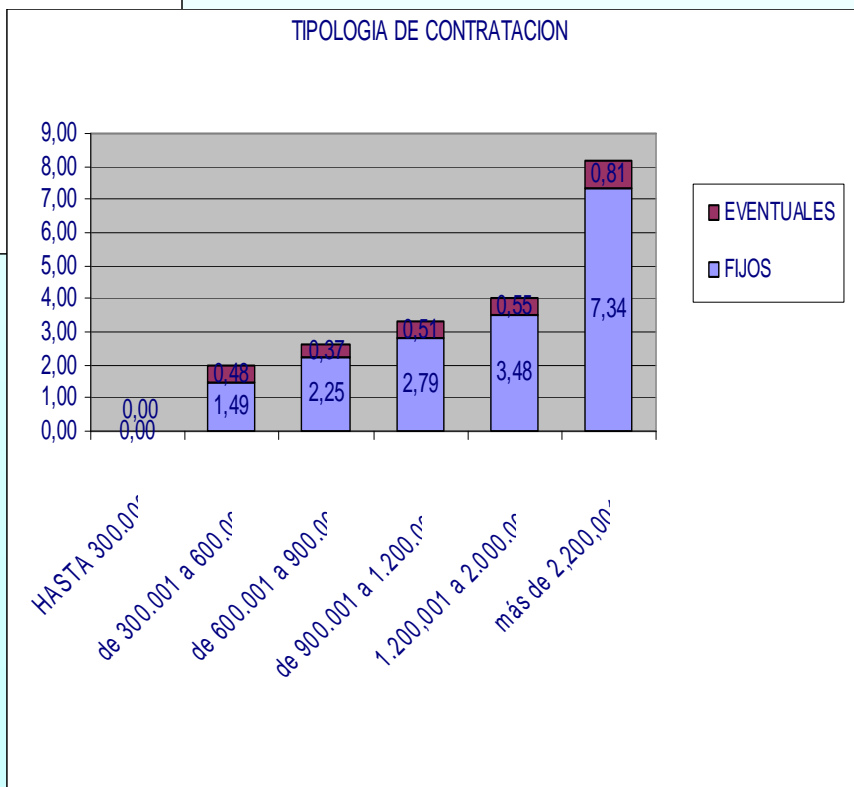
Los auxiliares diplomados/ técnicos en farmacia alcanzan casi el 30% de las contrataciones.

La evolución más importante sucede en farmacias cuya facturación supera 1.200.000 euros.

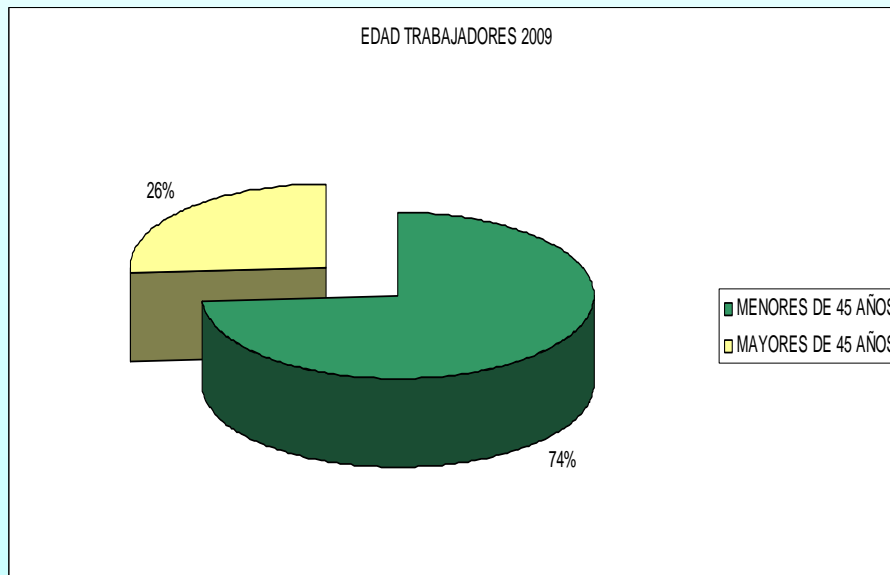
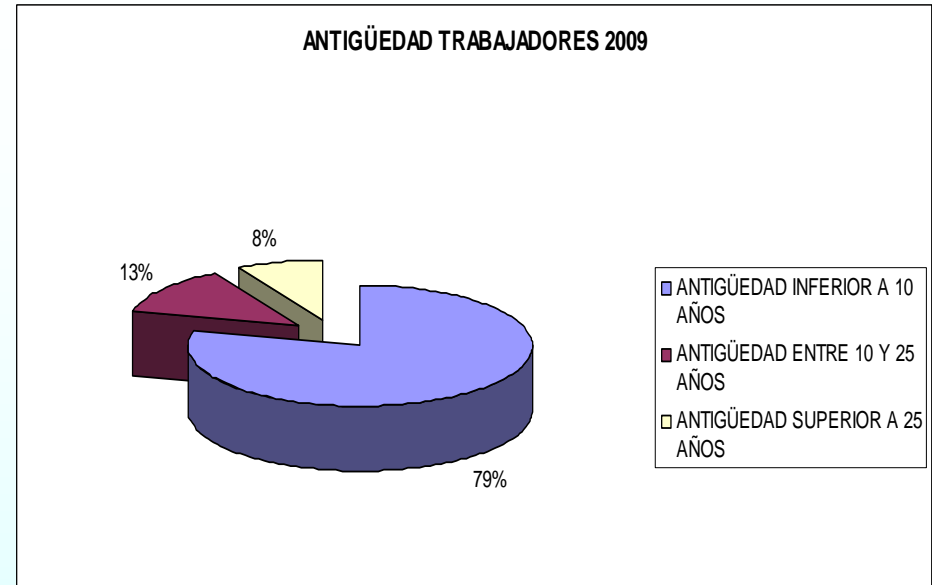
SITUACION LABORAL DE LA OFICINA DE FARMACIA



Empleo de calidad en la oficina de farmacia española



SITUACION LABORAL DE LA OFICINA DE FARMACIA

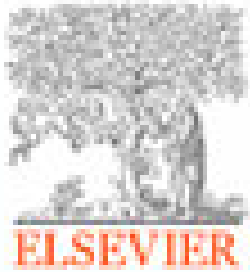


La edad de los empleados se sitúa por debajo de los 45 años en la mayoría de los casos (74%). El incremento porcentual entre el 2008 y 2009 es debido a las políticas de incentivos en la contratación de mayores de 45 años (ley de mejora y crecimiento de empleo), en la que existen para la farmacia importantes bonificaciones por la contratación de personas mayores de 45 años.

SITUACION LABORAL DE LA OFICINA DE FARMACIA

- La contratación indefinida se sitúa en el **85% en 2009** (84% en 2.008; 86% en 2.007)
 - El **74%** de los empleados en 2.009 son **menores de 45 años**
 - El **81%** de los empleados en 2.009 son **mujeres** (75% en 2008)
 - El salario bruto medio anual en 2.009 se incrementa en todas las categorías salariales por encima del IPC
 - El **33%** de los empleados son licenciados en farmacia ; el **29%** son auxiliares diplomados ; el **37%** son auxiliares ;el % restante son otras categorías (mozo, etc.)
- La farmacia intenta mantener ,pero **con serias dificultades** su tendencia creadora de empleo: **calidad, femenino y estable**

- **LA AGENCIA TRIBUTARIA Y LA OFICINA DE FARMACIA-Nuevo capitulo**
- **COMPARATIVA REGIONAL DE LOS PARAMETROS DE LA OFICINA DE FARMACIA**
 - **PLANIFICACION FINANCIERA DE LA OFICINA DE FARMACIA**
 - **RATIOS DE LA OFICINA DE FARMACIA : EXISTENCIAS Y VENTAS**
- **LA OFICINA DE FARMACIA EN EL MARCO DE LAS PYMES ESPAÑOLAS**



ASPIME, S.L., como firma de asesoramiento especializado a oficinas de farmacia tiene presencia en:

Madrid-Barcelona-Girona-Tarragona-Lleida-Valencia-Castellón-Alicante-Burgos

www.aspime.es

aspime@aspime.es

ASPIME BARCELONA

C./ Vallespir, 19. Planta 5ª. Edificio Octavia.08173.Sant Cugat del Valles

Tlfnó.Información : 93 692 02 58